





Fortbildungen und Kongresse stellen wichtige Informations- und Weiterbildungsquellen in der Medizin dar.

Wir haben **1.064 Ärztinnen und Ärzte** auf coliquio im **März 2025** dazu befragt.

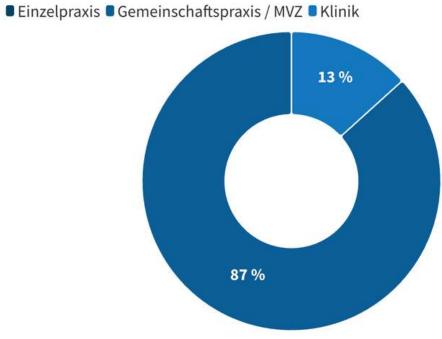
Dieser Report fasst die Ergebnisse der Fachgruppe Nephrologie (n=15) zusammen.



Methodik

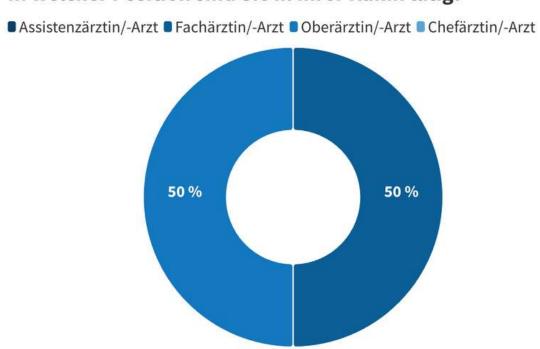
- Befragt wurden 15 Ärztinnen und Ärzte der Nephrologie auf coliquio per Online-Fragebogen
- Befragungszeitraum: 12. März
 04. April 2025
- Durchschnittsalter: 50 Jahre
- Durchschnittliche Anzahl Berufsjahre: 23 Jahre

In welchem Umfeld sind Sie überwiegend tätig?



Quelle: coliquio Facharztreport 2025 • n = 15 Ärztinnen und Ärzte aus der Nephrologie

In welcher Position sind Sie in Ihrer Klinik tätig?



Quelle: coliquio Facharztreport 2025 • n = 15 Ärztinnen und Ärzte aus der Nephrologie

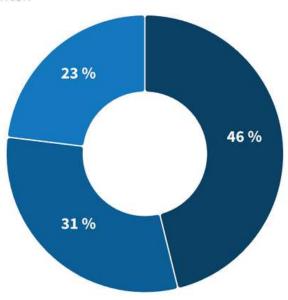
Verteilung Geschlecht



Quelle: coliquio Facharztreport 2025 • n = 15 Ärztinnen und Ärzte aus der Nephrologie

In welcher Position sind Sie in Ihrer Niederlassung tätig?

■ Angestellte/r ■ Leitende/r Angestellte/r ■ Eigentümer/in ■ Sonstiges (bitte benennen): ■ Keine der oben genannten





Inhalt



Teil 1 Fortbildungen & CME



Teil 2 Kongresse



Ärztenetzwerke – Nutzung und bevorzugte Funktionen

Fortbildungsangebote – Quellen und Zeitpunkt der Suche

CME-Punkte – wo und wann sie gesammelt werden

Weiterbildungen – bevorzugter Ort und investierte Stunden

Weiterbildungen – Themenwünsche

Fortbildungen – wichtige Punkte

Dauer Videos von Webseminaren

Wünsche Fortbildungsangebote von Pharmaunternehmen



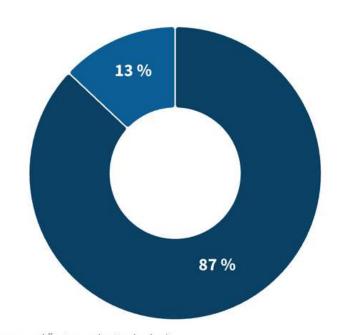
Funktionen

Fortbildungen & CME Ärztenetzwerke – Nutzung und bevorzugte

Ein sehr großer Anteil der befragten Ärztinnen und Ärzte nutzt coliquio bereits zur Weiterbildung. Bei den Funktionen eines Ärztenetzwerkes sind besonders Zugang zu wissenschaftlich fundierten Inhalten und Leitlinien (87%), Zugang zu aktuellen medizinischen News (73%) und CME-Fortbildungen (67%) wichtig.

Nutzen Sie das Ärztenetzwerk coliquio zur Weiterbildung?





Wie wichtig sind Ihnen die folgenden Funktionen eines Ärztenetzwerks?

Top 2-Werte einer 6-stufigen Skala

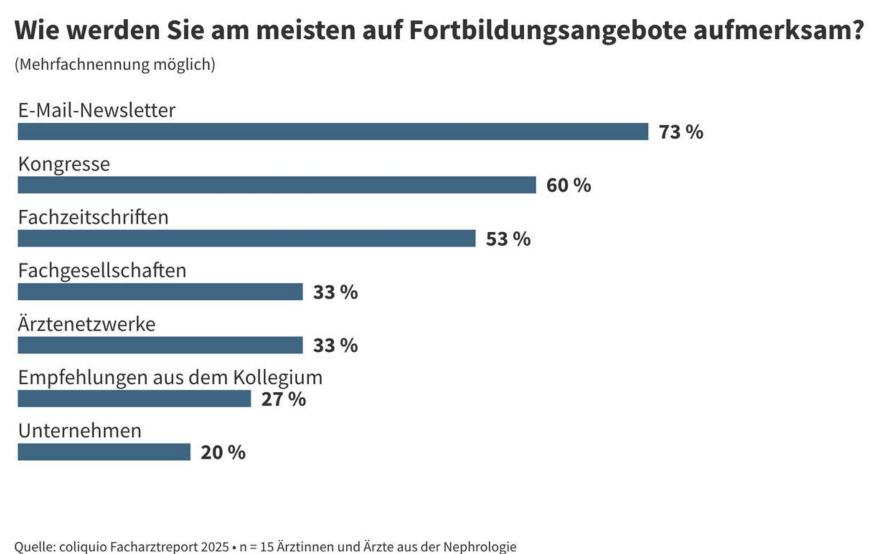


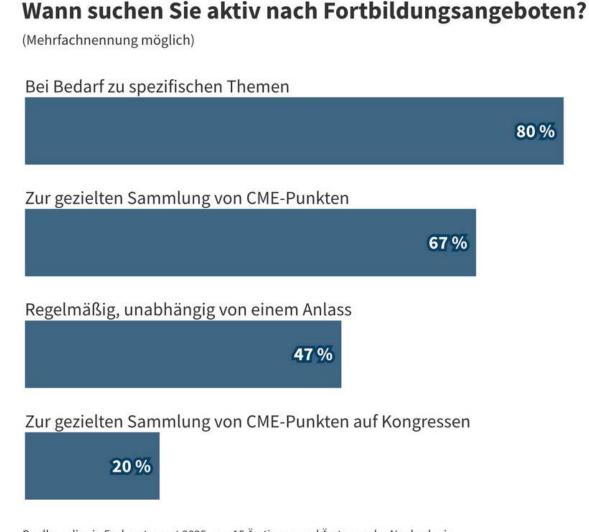


Fortbildungen & CME Fortbildungsangebote Quellen und Zeitpunkt der Suche

Die Befragten werden am meisten durch **E-Mail-Newsletter** (73%), **Kongresse** (60%) und **Fachzeitschriften** (53%) auf Fortbildungsangebote aufmerksam.

Fachärztinnen und -ärzte der Nephrologie suchen bei Bedarf zu spezifischen Themen (80%) am häufigsten aktiv nach Fortbildungsangeboten. Etwa die Hälfte sucht regelmäßig, unabhängig von einem Anlass.







Fortbildungen & CME CME-Punkte – wo und wann sie gesammelt werden

Jede vierte Nephrologin und Nephrologe **sammeln vorzugsweise auf Kongressen und via vOnline-CME-Beiträgen und CME-Beiträge** CME-Punkte (alle jeweils 27%). Den besten Zeitpunkt um CME-Punkte sammeln geben die Befragten als **abends** an.

Wo sammeln Sie vorzugsweise CME-Punkte?

Auf Kongressen

27%

Via Online-CME-Beiträge

27%

Via CME-Beiträge

27 %

Via CME-zertifizierte Webinare

13 %

Mittels Klinik-interner Fortbildungen

7%

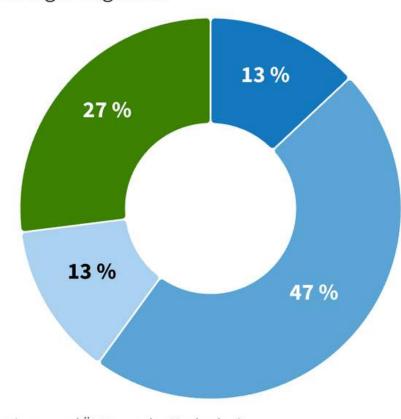
Keine Präferenz

0 %

Quelle: coliquio Facharztreport 2025 • n = 15 Ärztinnen und Ärzte aus der Nephrologie

Welcher Zeitpunkt ist für Sie am besten, um CME-Punkte zu sammeln?

■ Morgens (vor der Arbeit)
 ■ Mittags (z. B. in der Pause)
 ■ Nachmittags
 ■ Abends (nach der Arbeit)
 ■ Am Wochenende
 ■ Keine bevorzugte Tageszeit





Fortbildungen & CME Weiterbildungen – bevorzugter Ort und investierte Stunden

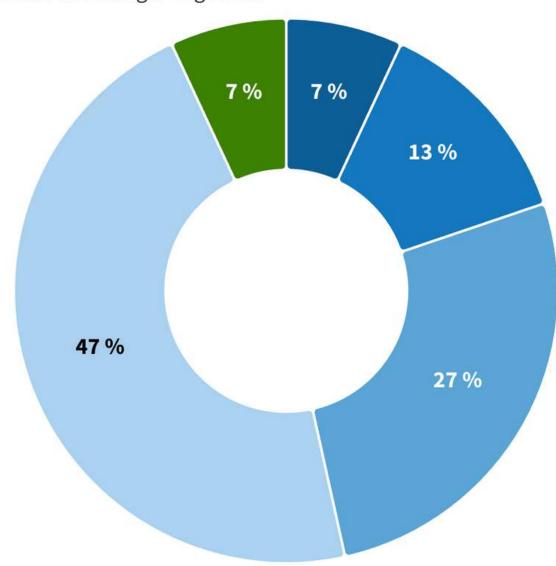
Für die Weiterbildung allgemein geben sie am Wochenende am häufigsten an.

Sie investieren durchschnittlich **73 Stunden im Jahr in Weiterbildungen**. Ein Drittel der Befragten hat Ø 100 Stunden angegeben.

54% der Weiterbildung erfolgt **online/digital** und 46% **analog**.

Welcher Zeitpunkt ist für Sie am besten für die Weiterbildung allgemein?

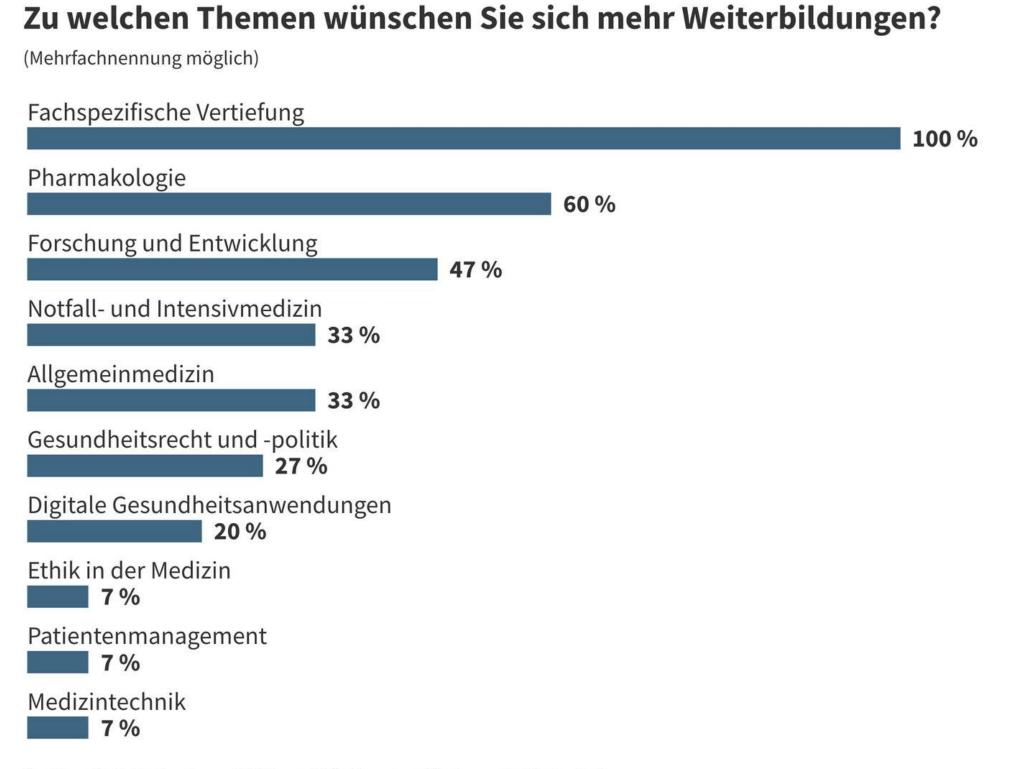
- Morgens (vor der Arbeit) Mittags (z. B. in der Pause) Nachmittags Abends (nach der Arbeit)
- Am Wochenende Keine bevorzugte Tageszeit





Fortbildungen & CME Weiterbildungen – Themenwünsche

Was Themenwünsche zu
Weiterbildungen angeht,
wünschen sich alle Befragten
fachspezifische Vertiefungen.
Außerdem wünschen sie sich
Themen zu Pharmakologie (60%)
und Forschung und Entwicklung
(47%).





Fortbildungen & CME Fortbildungen – wichtige Punkte

Bei Fortbildungen sind zeitliche Flexibilität (67%) und die Möglichkeit CME-Punkte zu sammeln (53%) besonders wichtig.

Was ist Ihnen bei einer Fortbildung besonders wichtig?

Bitte wählen Sie drei Punkte aus.

Zeitliche Flexibilität (z. B. on-demand Inhalte)

67 %

Möglichkeit, CME-Punkte zu sammeln

53 %

Kurze und prägnante Darstellung von relevanten Themen

47 %

Wissenschaftliche Unabhängigkeit der Inhalte

47 %

Hohe fachliche Expertise der Referentinnen und Referenten

40 %

Praxisnähe und direkte Anwendbarkeit der Inhalte

33 %

Hochwertige Begleitmaterialien (z. B. Zusammenfassungen, Tools)

7 %

Interaktive und partizipative Formate (z. B. Q&A, Diskussionen)

7 %

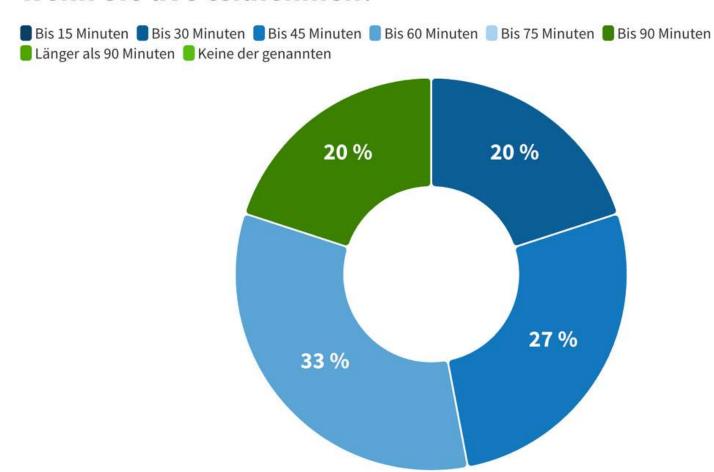
Transparenz über den Absender und die Finanzierung 0 %



Fortbildungen & CME Dauer Videos von Webseminaren

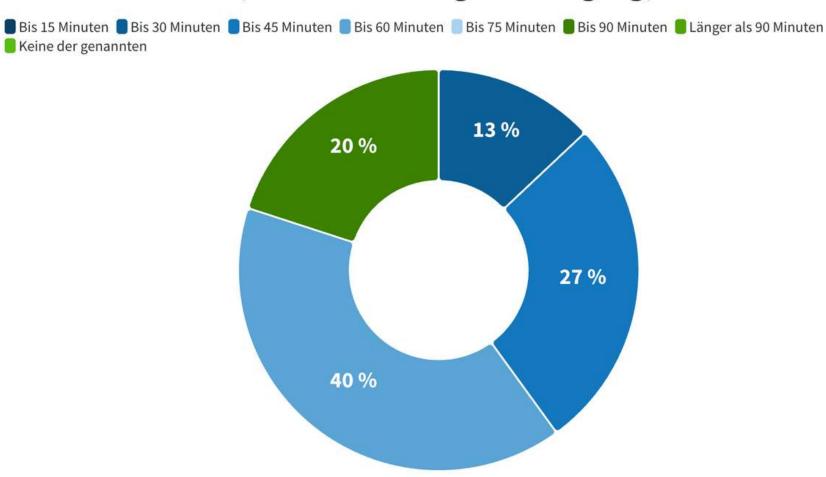
Beim Punkt **Länge von online Webseminaren** geben die Befragten sowohl für **live** als auch **on demand bis 60 Minuten** am häufigsten an. Auffällig ist jedoch, dass auch die Kategorien **bis 45 Minuten und bis 90 Minuten nah beieinander** liegen.

Welche Länge bevorzugen Sie bei einem online Webseminar, wenn Sie live teilnehmen?



Quelle: coliquio Facharztreport 2025 • n = 15 Ärztinnen und Ärzte aus der Nephrologie

Welche Länge bevorzugen Sie bei einem online Webseminar, wenn Sie es on demand (als Aufzeichnung im Nachgang) konsumieren?





Fortbildungen & CME Wünsche Fortbildungsangebote von Pharmaunternehmen

Von Pharmaunternehmen wünschen sich die Befragten am häufigsten Themen zu neuen Medikamenten und Therapieansätzen (73%), Webinare und Online-Kurse mit Zertifizierungsmöglichkeiten (53%) und evidenzbasierte Studienübersichten und deren Praxisrelevanz (53%).

Welche Wünsche haben Sie hinsichtlich Fortbildungsangeboten von Pharmaunternehmen?

(Mehrfachnennung möglich)

Themen zu neuen Medikamenten und Therapieansätzen

73 %

Webinare und Online-Kurse mit Zertifizierungsmöglichkeiten

53 %

Evidenzbasierte Studienübersichten und deren Praxisrelevanz

53 %

Interaktive Formate wie Workshops oder Fallstudien-Diskussionen

40 %

Zugang zu Expertenmeinungen oder Peer-Diskussionen

27 %

Unterstützung bei der Teilnahme an Kongressen (z. B. Reisekosten, Materialien)

27%

Präsenzveranstaltungen oder Schulungen vor Ort

7 %

Keine der genannten

0%



Facharztreport 2025 »Fortbildung und Kongresse«

Teil 2 Kongresse



Häufigkeit Teilnahme und präferierte Kongressformate

Aspekte bei Kongressvorbereitungen

Wichtigste Kongressaspekte



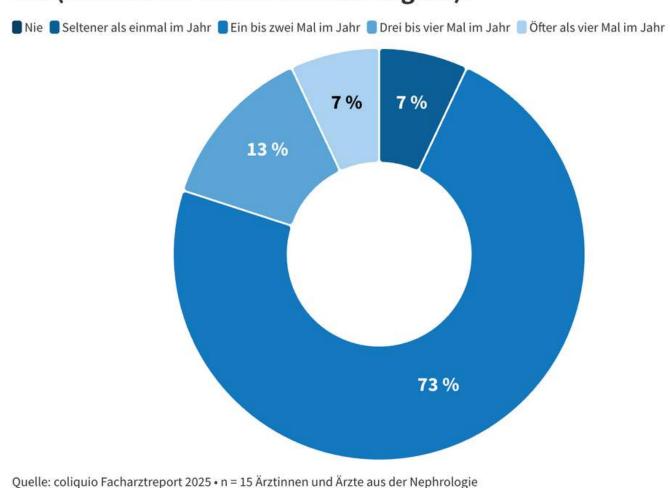
Kongresse Häufigkeit Teilnahme und

präferierte Kongressformate

Die befragten Fachärztinnen und -ärzte der Nephrologie nehmen am häufigsten **ein bis zwei**Mal im Jahr an medizinischen Kongressen teil. Dem Großteil der Befragten sind hybride

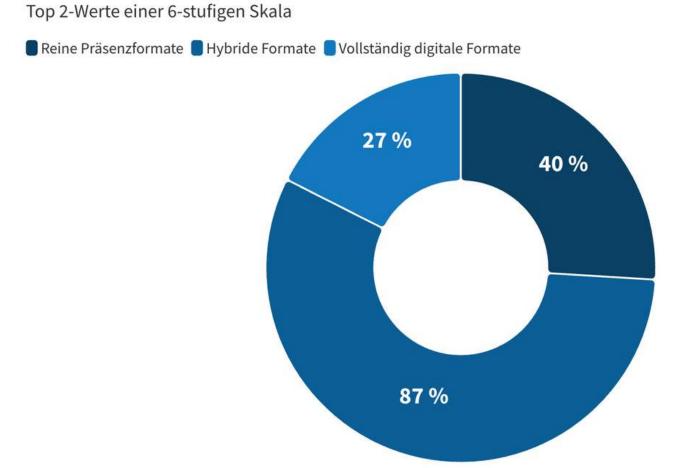
Formate sehr wichtig. Etwa 40% sind reine Präsenzformate wichtig und 27% vollständig digitale Formate.

Wie häufig im Jahr nehmen Sie an medizinischen Kongressen teil (sowohl in Präsenz als auch digital)?



Quelle: coliquio Facharztreport 2025 • n = 15 Ärztinnen und Ärzte aus der Nephrologie

Wie wichtig sind Ihnen die folgenden Kongressformate?



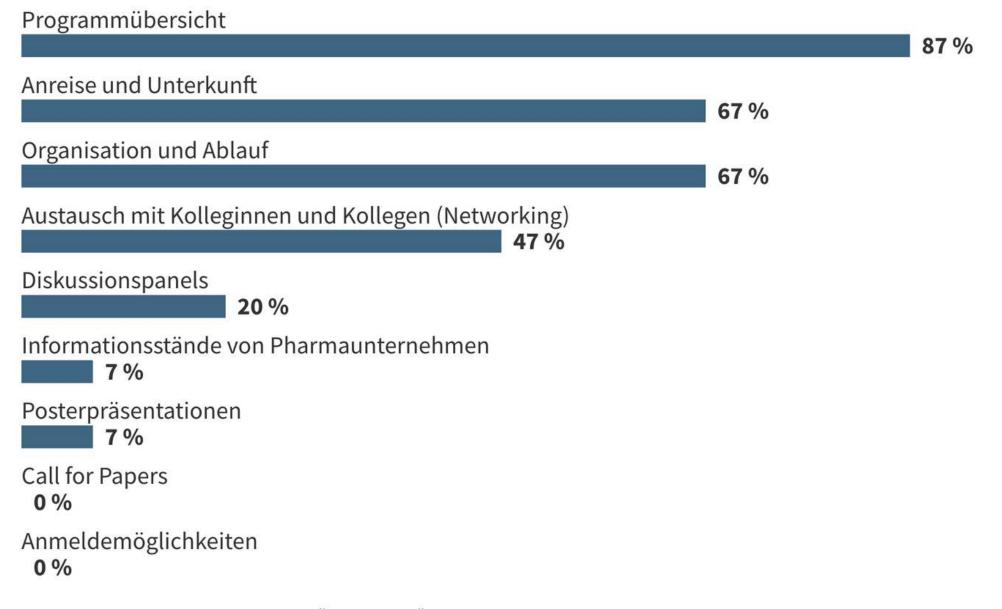


Kongresse Aspekte bei Kongressvorbereitungen

Bei Vorbereitungen auf medizinische Fachkongresse sind den Nephrologinnen und Nephrologen besonders Programmübersicht (87%), Anreise und Unterkunft (67%) sowie Organisation und Ablauf (67%) wichtig.

Wenn Sie an Ihre Vorbereitung auf anstehende medizinische Fachkongresse denken: Zu welchen der folgenden Punkte sind Informationen für Sie am wichtigsten?

Bitte wählen Sie 3 Punkte aus.



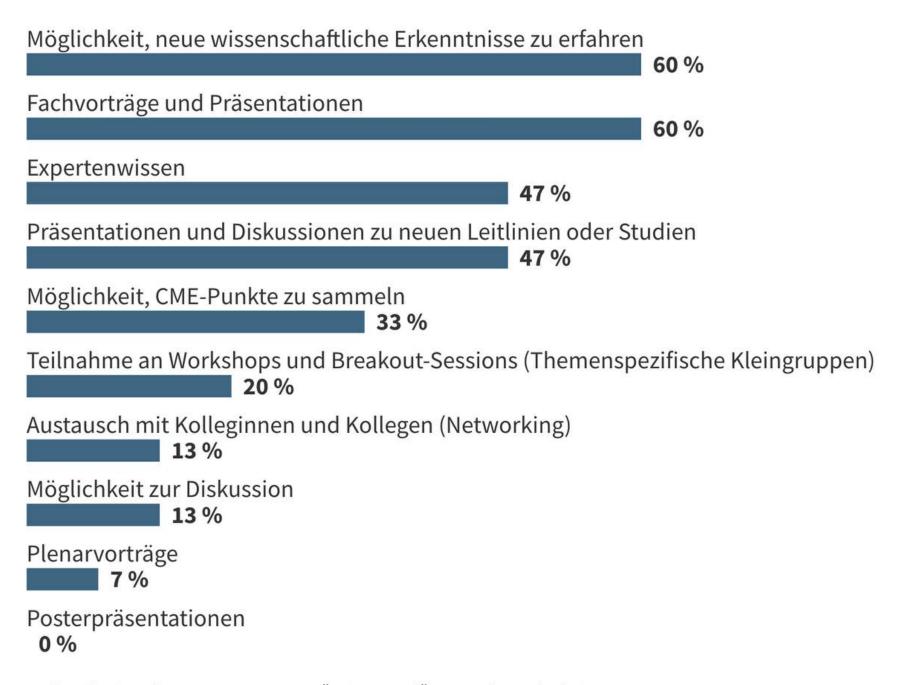


Kongresse Wichtigste Kongressaspekte

An Kongress-Aspekten schätzen die Befragten am meisten Möglichkeit, neue wissenschaftliche Erkenntnisse zu erfahren (60%), Fachvorträge und Präsentationen (60%), Expertenwissen (47%) und Präsentationen und Diskussionen zu neuen Leitlinien oder Studien (47%).



Bitte wählen Sie 3 Punkte aus.





Fortbildung & CME + Kongresse Empfehlungen

Nutzen Sie die Dualität des ärztlichen Informationsverhaltens, um die Sichtbarkeit Ihre Fortbildungsangebote zu erhöhen. Da Nephrologinnen und Nephrologen meist erst bei konkretem Bedarf aktiv recherchieren, empfiehlt sich eine ergänzende Strategie: Schaffen Sie durch gezielte E-Mail-Newsletter und Kongresspräsenz Aufmerksamkeit (Push), während Sie gleichzeitig bei themenspezifischen Suchen (Pull) auffindbar bleiben.

CME-Punkte werden auf verschiedenen Wegen gesammelt. Nephrologinnen und Nephrologen nutzen Kongresse, Online-CME-Beiträge und CME-zertifizierte Webinare zu gleichen Teilen. Kombiniert überwiegen die digitalen Alternativen. Diese Vielfalt legt nahe, nephrologische Fortbildungen systematisch verzahnt über mehrere Kanäle anzubieten und dabei den wachsenden Stellenwert digitaler Formate strategisch zu nutzen.

Die Fortbildungsbereitschaft ist überdurchschnittlich ausgeprägt. Mit durchschnittlich 73 Stunden jährlich investieren Nephrologinnen und Nephrologen vergleichsweise viel Zeit in ihre Weiterbildung. Von Pharmaunternehmen erwarten sie besonders Fortbildungsangebote zu neuen Medikamenten und Therapieansätzen.

Kongresse genießen höchste Priorität. Über 80% der Nephrologinnen und Nephrologen nehmen mindestens einmal jährlich an Kongressen teil – mit einer deutlichen Präferenz für hybride Formate. Eine Kombination aus persönlicher Betreuung vor Ort und digitaler Inhaltsvermittlung verspricht optimale Resonanz. Programmübersicht und organisatorische Informationen bilden das Fundament jeder Kongressvorbereitung. Eine frühzeitige Platzierung eigener Inhalte sichert maximale Aufmerksamkeit.

Wissenschaftliche Fortbildung steht im Zentrum des Interesses. Bei Kongressen schätzen Nephrologinnen und Nephrologen besonders die verschiedenen Informationsquellen – von wissenschaftlichen Erkenntnissen über Fachvorträge bis hin zu Expertenwissen. Gezielte Unterstützungsangebote können hier wertvolle Mehrwerte schaffen.

Unser Client Solutions Team berät Sie gerne.

Lassen Sie uns gemeinsam die besten Lösungen für Ihre Botschaften finden!

Erfahren Sie anhand von Best-Practice-Beispielen, wie Sie Ihr Fachpublikum auf coliquio gezielt erreichen.





+49 7531 363939 0



pharma@coliquio.de

Kontakt aufnehmen